

La UniCredit ai întotdeauna parte de un mediu prietenos, care te susține neîncetat și îți oferă libertatea de a acționa, de a explora și de a-ți atinge țelurile cu pasiune, creativitate și dinamism.

Suntem alături de tine pentru a găsi împreună soluții flexibile și de durată atunci când viața ta personală și cariera se intersectează. Te ajutăm să fii mereu cea mai bună versiune a ta în interacțiunile cu clienții, colegii și coechipierii.

JoinLife@UniCredit

## **Corporate Banking Relationship Manager**

### **Sucursala Pitesti**

#### **Ce asteptari avem de la tine:**

- Realizarea bugetului alocat;
- Gestionarea relatiei dintre banca si clientii din portofoliul gestionat, asigurand un inalt grad de satisfactie si fidelizare a clientilor prin adresarea corect si la timp a nevoilor acestora, utilizand in mod regulat toate mijloacele de comunicare disponibile, cum ar fi, dar fara a se limita la: Convorbiri telefonice; Vizite la sediul clientului; Comunicari scrise; Invitatii la diverse evenimente ale bancii;
- Dezvoltarea continua a portofoliului de clienti prin achizitionarea de noi clienti care indeplinesc criteriile de eligibilitate stabilite prin strategia comerciala a bancii;
- Intocmirea corecta a dosarului de deschidere de cont, precum si de mentinerea calitatii bazelor de date legate de portofoliul de clienti gestionat (date de contact, definire grupuri, aplicatii de credit, etc);
- Vanzarea intregii game de produse si servicii ale bancii, inclusiv de utilizarea si generarea de oportunitati de vanzari incrucisate (cross selling) cu celelalte segmente si subsegmente de clienti din cadrul bancii sau societati comerciale ce fac parte din grupul UniCredit;
- Pregatirea ofertelor indicative, cu suportul Directorului Regional sau HO Expert (daca e cazul)
- Asigurarea calitatii informatiei si structurarea propunerilor de finantare in cadrul aplicatiei de credit;
- Asigurarea calitatii analizei financiare a imprumutatului (atat cantitativa cat si claitativa), initierea generarii ratingului anual precum si de furnizarea datelor calitative necesare in vederea determinarii performantei financiare ce sta la baza clasificarii portofoliului de credit in clase de risc;
- Oferirea de suport CSS in vederea colectarii tuturor documentelor necesare in vederea acordarii efective a facilitatilor de credit aprobate, inclusiv a celor ce trebuiesc reinnoite pe perioada de valabilitate a creditului (exemple: polite de asigurare, evaluari, etc), precum si urmarirea cu ajutorului Credit Support Specialist a conditiilor precedente in vederea utilizarii si a conditiilor ce trebuiesc indeplinite pe parcursul valabilitatii creditului;
- Intocmirea rapoartelor comerciale specifice segmentului (de exemplu: weekly reports, CAP, CRM, etc)
- Urmarirea proactiva in scop preventiv a evolutiei portofoliului de credit gestionat si de iintocmirea – la timp – a aplicatiilor de revizuire / prelungire a fcailitatilor de credit;

## Ce te recomandă?

- Studii superioare (preferabil in economie)
- Minimum 2 ani experienta in vanzari
- Limbi straine: engleza fluenta, scris si vorbit; alte limbi straine pot contitui un avantaj;
- Simt analitic si structurat
- Proactivitate
- Orientare spre client
- Abilitatea de a identifica si valofica oportunitati;
- Abilitati antreprenoriale;
- Abilitati de analiza financiara
- Determinare, incredere in sine
- Buna autocunoastere
- Capacitate de a lucra independent dar si in echipa

Asteptam cu interes CV-urile dumneavoastra in limba engleza sau romana la [jobs@unicredit.ro](mailto:jobs@unicredit.ro)

## Viața la UniCredit

 <p><b>13 salarii</b> primești încă un salariu, în luna decembrie</p>	 <p><b>Tichete masă</b> în valoare de 15 lei pentru fiecare zi lucrată</p>	 <p><b>Abonament medical</b> inclus pentru tine și cu super discount-uri pentru familia ta</p>	 <p><b>Prețuri speciale la activități sportive</b> prin World Class și 7Card</p>
 <p><b>Bonus de performanță</b> anual, în funcție de realizări</p>	 <p><b>Programe de învățare</b> pe tot parcursul experienței</p>	 <p><b>Bonus pentru copii</b> 120 lei/ copil pe 1 iunie</p>	 <p><b>Reduceri speciale</b> la peste 100 de parteneri în țară</p>
 <p><b>Bonus Sărbătorile Pascale și Crăciun</b> 150 lei/ eveniment</p>	 <p><b>Suport financiar evenimente personale</b> căsătorie, naștere copil, decese</p>	 <p><b>Zi liberă pentru ziua de naștere</b> ca să te bucuri de ce contează</p>	 <p><b>Samsung Club</b> prețuri speciale și discount-uri la partenerii Samsung</p>
 <p><b>Produce bancare la tarife preferențiale</b> costuri reduse pentru produsele UniCredit</p>	 <p><b>Pachet Back2School</b> pentru colegii cu copii între 6 și 13 ani</p>	 <p><b>Program de lucru flexibil</b> îți alegi programul de lucru între 8:00 – 18:30</p>	 <p><b>Remote Working</b> 1 zi/ săptămână pentru colegii eligibili din Head Office</p>
 <p><b>3 zile libere</b> pentru propria căsătorie sau a copiilor</p>	 <p><b>5 zile libere</b> la nașterea copilului</p>		

